

ANDALUCÍA
OPEN FUTURE

Telefónica



Experiencias de Fundador

'Así fundé RevenueCat'

Miguel Carranza Guisado

@elwatto
miguel@miguelcarranza.es

Aviso

Basado en mi propia experiencia.

RevenueCat

"API sencilla para suscripciones móviles"

- \$250M+ developer ARR
- 260K peticiones/min
- 17 empleados
- 4 países
- 7 zonas horarias
- Y-Combinator S18
- \$1.5M ronda semilla



Mi trayectoria




Escuela Técnica Superior de
Ingeniería Informática

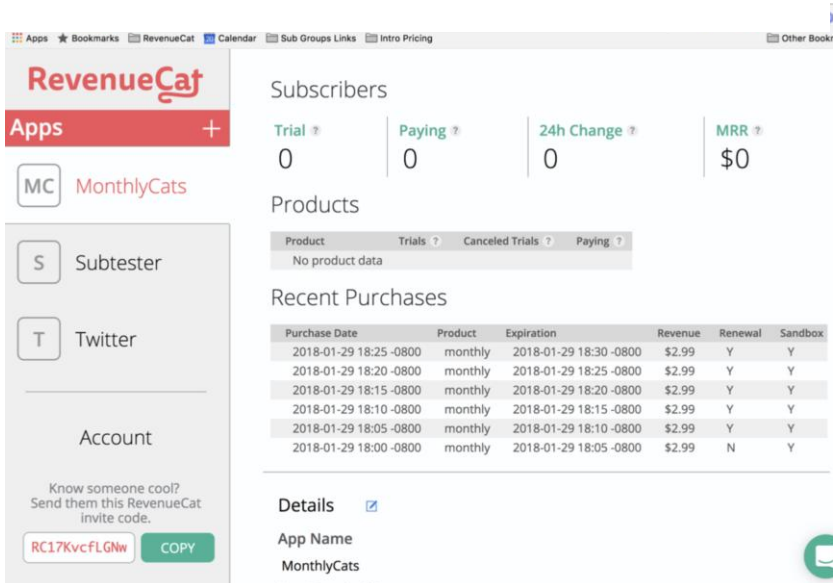


Historia de RevenueCat

2017

- 22/8: Primera línea de código
- Beta privada

Basic files.
 jeiting committed on Aug 22, 2017



RevenueCat

Apps +

MC MonthlyCats

S Subtester

T Twitter

Account

Know someone cool?
Send them this RevenueCat
invite code.

RC17KvcFLGNw COPY

Subscribers

Trial ?	Paying ?	24h Change ?	MRR ?
0	0	0	\$0

Products

Product Trials ? Canceled Trials ? Paying ?

No product data

Recent Purchases

Purchase Date	Product	Expiration	Revenue	Renewal	Sandbox
2018-01-29 18:25 -0800	monthly	2018-01-29 18:30 -0800	\$2.99	Y	Y
2018-01-29 18:20 -0800	monthly	2018-01-29 18:25 -0800	\$2.99	Y	Y
2018-01-29 18:15 -0800	monthly	2018-01-29 18:20 -0800	\$2.99	Y	Y
2018-01-29 18:10 -0800	monthly	2018-01-29 18:15 -0800	\$2.99	Y	Y
2018-01-29 18:05 -0800	monthly	2018-01-29 18:10 -0800	\$2.99	Y	Y
2018-01-29 18:00 -0800	monthly	2018-01-29 18:05 -0800	\$2.99	N	Y

Details

App Name

MonthlyCats

Historia de RevenueCat

2018

- Junio: Lanzamiento oficial
- Junio-Sept: Y-Combinator
- Septiembre: Ronda inversión
- Octubre: Primeros empleados
- Diciembre: 5 empleados



Historia de RevenueCat

2019

- SDK 2.0
- Patrocinamos SaaStr y AltConf
- Primeros empleados en remoto
- 2 offsites
- 3 clientes pasan por YC
- 8 empleados
- \$1M ARR



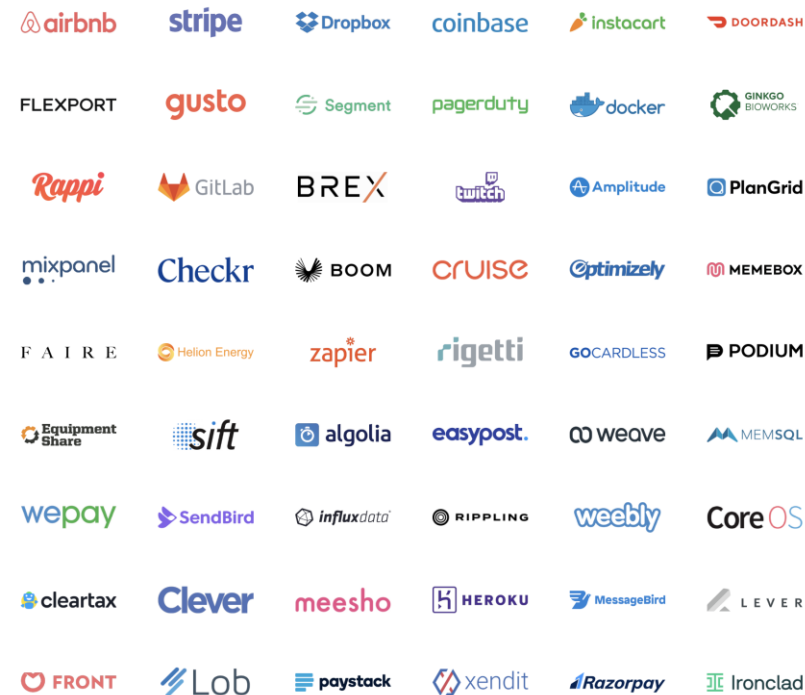
Cultura en RevenueCat

"Ayudar a los desarrolladores a ganar más dinero"

- Obsesionados con los clientes
- Mejora continua del producto
- Equipo remoto. Mismo salario en cualquier lugar del mundo
- Responsabilidad
- Prioridad a la salud física y mental
- Transparencia: objetivos, métricas, dinero en el banco, política de salarios...
- Frugal. Gastar dinero en lo realmente importante

Y-Combinator

- Comunidad: 2000+ startups, \$100B
- Atención y credibilidad
- Consejo de expertos
- Primeros clientes
- Inversión
- Eventos
- Presión de grupo
- ¡Debería haber más startups españolas!



Y-Combinator: Fallos comunes

- Pitch: *one liner* claro, menos verborrea
- *Cap table* injusta
- No hay fundador técnico
- No conocer las métricas del sector
- Montar una empresa por las razones incorrectas
- Querer entrar por las razones incorrectas
- Ser fullero en la solicitud
- Pedir enchufe en lugar de feedback

Algunos aprendizajes

- La reputación es extremadamente importante
- Habla con los clientes constantemente
- *Product market fit* es la clave para crecer. *Construye algo que la gente quiera*
- Los primeros empleados definen la cultura. Contrata bien
- Mayor inversión \neq mejor empresa
- Hazlo por las razones correctas
- Invierte en la relación con los otros co-fundadores
- Es un camino largo y solitario, ten una red de apoyo
- No se hace más fácil. Simplemente los problemas cambian

ANDALUCÍA
OPEN FUTURE

Telefónica



Junta de Andalucía

¿Preguntas?

Miguel Carranza Guisado

@elwatto
miguel@miguelcarranza.es